



Er du vores nye interne sælger med teknisk indsigt i mobilhydraulik?



Bosch Rexroth er en international virksomhed med hovedkontor i Tyskland. Virksomheden er førende i verden inden for hydraulik, lineær-, montage- og servoteknik med en omsætning på 6 mia. EUR. Bosch Rexroth har datterselskaber og fabrikker over hele verden. Det danske hovedkontor ligger i Hvidovre og har afdelinger i Esbjerg og Randers.

Dine primære opgaver vil være håndtering af tilbud, ordrer og spørgsmål fra såvel kunder som vores eksterne salgfolk. Du vil blive del af et stærkt salgsteam med et fælles mål om at øge salget og vores markedsandel på det danske marked. Dit primære produktområde vil være mobilhydraulik, og du vil referere til vores Customer & Sales Support Manager. Dit arbejdssted vil være vores hovedkontor i Hvidovre.

Dine primære arbejdsopgaver:

- ▶ Afklare forespørgsler, udarbejde tilbud samt følge op på disse
- ▶ Håndtere telefoniske kundehenvendelser på en professionel måde og indenfor aftalt tid
- ▶ Daglig ordremodtagelse, behandling og opfølgning via telefon og mail
- ▶ Supportere eksterne sælgere og kunder generelt, både kommercielt og teknisk
- ▶ Videreformidle uafklarede forespørgsler og ordrer fra prioriterede kunder til vores tekniske afdeling
- ▶ Sikre at relevante informationer kommer videre til den ansvarlige sælger
- ▶ Registrere logistiske reklamationer i SAP

Dine personlige egenskaber:

- ▶ Serviceminded til fingerspidserne
- ▶ Fremragende kommunikator
- ▶ Struktureret og professionel tilgang til arbejdsopgaverne
- ▶ Trives med en hektisk hverdag
- ▶ Evner at jonglere med mange simultane arbejdsopgaver
- ▶ Du er naturligt positiv, proaktiv og kontaktskabende

Vi kan tilbyde dig:

- ▶ Et attraktivt job i en international virksomhed
- ▶ En virksomhedskultur med stor fokus på kvalitet og teknologi
- ▶ Gode muligheder for personlig og faglig udvikling
- ▶ Uformelt arbejdsmiljø og engagerede kolleger
- ▶ En attraktiv lønpakke med bonus samt pension og attraktiv helbredsforikring

Dine faglige kvalifikationer:

- ▶ Salgserfaring fra relevant intern salgsfunktion, minimum 2-3 år
- ▶ Relevant teknisk baggrund, gerne en kombination af praktisk og teoretisk uddannelse.
- ▶ Erfaring med SAP SD
- ▶ Teknisk interesse og forståelse
- ▶ Brancheerfaring, gerne med erfaring fra mobil- og/eller industriel hydraulik

Vi glæder os til at modtage din ansøgning!

På denne rekruttering har vi valgt at arbejde sammen med rekrutteringsfirmaet Profil Search, ønsker du yderligere information om virksomheden og om stillingen, er du velkommen til at kontakte personalekonsulent Kim Devantier fra Profil Search på tlf. 55 31 13 55.

Send en e-mail med din ansøgning og CV, som vedhæftede filer, mærket "Intern sælger mobilhydraulik" på mail kd@profilsearch.dk