



Ekonomisk, precis, säker och energieffektiv driv- och styrteknik från Bosch Rexroth sätter maskiner och system i rörelse. Bolaget kombinerar erfarenheter från hela världen inom marknadssegmenten mobil användning, maskinbygge och ingenjörskonst, fabriksautomation och förnyelsebar energi för att utveckla innovativa komponenter, skräddarsydda systemlösningar och tjänster. Bosch Rexroth erbjuder kunderna hydraulik, elektriska driv- och styrsystem samt växel-, linjär- och montageteknik, allt från en enda källa. Bolaget har verksamhet i över 80 länder, cirka 33 700 anställda och en årsomsättning på omkring 5,6 miljarder euro (2014). I Norden har Bosch Rexroth cirka 950 medarbetare fördelade på 20 säljkontor samt fem olika produktionsenheter. För mer information, gå in på www.boschrexroth.com

Vi söker Teknisk Innesäljare med fokus mekatronik till vår Kundsupport i Sverige!
till avdelningen Sales and Customer Support (DCSN/SOM) – placeringsort Älvsjö

Tycker du om att ha ett omväxlande arbete med mycket kundkontakt och har ett intresse för tekniska lösningar?

Som Innesäljare i vårt kundsupportteam kommer du arbeta med offerthantering, orderhantering, leveransuppföljning och reklamationshantering av främst mekatronikprodukter men även hydraulikprodukter. Du jobbar i en grupp om 15 personer där vi har god stämning, öppenhet och stöttar varandra.

Arbetsuppgifter

Huvudsakliga arbetsuppgifter är hantering av offertförfrågningar och orderregistrering i SAP. Du kommer även stöta på andra typer av kundärenden så som teknisk rådgivning samt på olika sätt supporta den övriga organisationen.

Du samarbetar med interna avdelningar och har mycket kundkontakt vilket gör att du lär dig mycket om företaget och marknaden. Detta öppnar möjligheter till en framtida utveckling samtidigt som du får arbeta med ny utmanande teknik.

Bakgrund

Vi söker dig med teknisk utbildning ex. civil eller högskoleingenjör alternativt med tidigare erfarenhet från liknande arbetsuppgifter. Du är van att arbeta med många ärenden samtidigt på ett noggrant och strukturerat sätt och har lätt att kommunicera med din omgivning. Du förstår vikten av att sätta kunden i fokus och klarar av att agera kravställare i organisationen.

Du behärskar Officepaketet och har en allmänt god datorvana, har du tidigare arbetat i affärssystem såsom SAP är det meriterande. Vi ser även att du har goda språkkunskaper i både svenska och engelska och kan du även tyska, är det en fördel.

Personliga egenskaper

För att lyckas i rollen som innesäljare bör du ha en god laganda och lätt för att samarbeta. Då vi ofta ställs inför nya utmaningar är det viktigt att du noggrann, flexibel samt har en förmåga att lösa problem.

Läs mer här: <https://www.boschrexroth.com/sv/se/foeretaget/jobb-och-karriar/det-som-skiljer-oss-fran-maengden/index>

För mer information om tjänsten, kontakta Susanne Janius +46(8)7279576.

För mer information om rekryteringsprocessen, kontakta Åsa Widelund +46(8)7279143.

Vi vill ha din ansökan så snart som möjligt då intervjuer kan ske löpande, skicka in din ansökan till HR@boschrexroth.se senast den 2017-08-14. Vv skriv Teknisk Innesäljare med fokus mekatronik i mail rubriken. Intervjuer kommer att ske löpande.